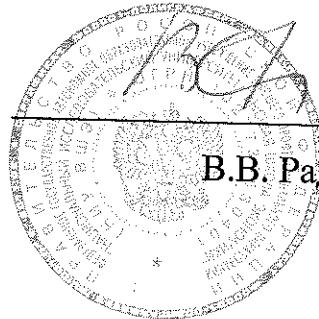


УТВЕРЖДАЮ
Первый проректор
Национального
исследовательского университета
«Высшая школа экономики»
д.э.н, профессор



«2» сентября 2014 года

Отзыв ведущей организации
Национальный исследовательский университет
«Высшая школа экономики»
на диссертационную работу
«Трудовые и социально-партнерские отношения при передаче
предприятия по праву Европейского Союза и Российской Федерации»
Линца Александра Александровича,
представленную на соискание ученой степени кандидата юридических
наук по специальности: 12.00.05 – трудовое право; право социального
обеспечения

Диссертационная работа Линца А.А. посвящена сравнительному исследованию концептуальных аспектов и правовых последствий передачи предприятия для трудовых и социально-партнерских отношений в праве Европейского Союза и Российской Федерации. Автором проведен достаточно последовательный и детальный анализ форм, содержания, и

трудоправовых особенностей передачи предприятия (смены владельца имущественного комплекса) в нормативных актах Европейского Союза и ряда европейских стран и Российской Федерации, а также в практике Европейского суда справедливости, национальных судов зарубежных стран и России. В работе выделены концептуальные основы правового регулирования передачи предприятия, прослежены истоки их формирования и дана характеристика особенностей его развития и обоснованы возможности использования европейских подходов в составе теоретической базы совершенствования российского законодательства по данному направлению.

Актуальность данного исследования обусловлена особенностями современного этапа развития европейской и российской экономики, влиянием экономических кризисов 1970-х и 2000-х гг. на предпринимательские отношения в странах Европы, задачей совершенствования трудового законодательства Российской Федерации. Действующее российское законодательство не содержит исчерпывающей регламентации правовых последствий передачи предприятий как имущественных комплексов для трудовых и социально-партнерских отношений. Трудовой кодекс РФ в ст. 75 регулирует лишь отдельные случаи смены работодателя-юридического лица. Вопросы смены собственника урегулированы лишь в отношении случаев перехода имущества с участием Российской Федерации, ее субъектов и муниципальных образований, тогда как переход имущества с участием различных категорий предпринимателей и по сделкам, не влекущим перехода прав собственности, до настоящего времени не нашел отражения в российском законодательстве.

В то же время европейских странах данное направление регулирования развивалось с первых десятилетий XX в., а к середине 1970-х гг. вопросы обязанностей работодателя при передаче предприятия получили закрепление на общеевропейском уровне. Российские специалисты указывают на необходимость изучения зарубежного опыта и придания российским нормам, регулирующим вопросы передачи предприятия, комплексного характера и

современного звучания¹. Очевидно, что критический анализ мировой практики регулирования трудоправовых вопросов в контексте российских правовых традиций и современных тенденций развития законодательства и экономики позволит избежать болезненных экспериментов и воспринять наиболее конструктивные модели, соответствующие актуальным задачам современного российского законотворчества.

Теоретическая значимость результатов диссертационного исследования заключена в развитии и дополнении положений отечественной науки трудового права, они могут быть использованы в преподавании общего курса российского и сравнительного трудового права, спецкурсов, посвященных тематике социально-трудовых последствий передачи предприятий, а также проведении соответствующих практических занятий.

Практическая значимость результатов исследования состоит в разработке автором комплексного понимания социально-трудовых последствий передачи предприятия, они могут быть использованы в нормотворческой деятельности для дальнейшего развития российского трудового законодательства в части регламентации последствий передачи имущественных комплексов для трудовых и социально-партнерских отношений.

Новизна диссертационной работы заключается прежде всего в постановке задачи разработки комплексного, концептуального понимания избранной темы на доктринальном уровне. Несмотря на то, что в ряде более ранних исследований² анализируются отдельные аспекты правовых особенностей процедуры и результатов передачи предприятий и ее

¹ См. например: Лютов, Н.Л. Права работников при смене собственника имущества организации: проблемы российского законодательства и нормы Европейского Союза // Российский ежегодник трудового права. – 2008. – № 4. – С. 467 – 474.

² Гусов М.Ю. Переводы в трудовом праве: некоторые вопросы теории и практики: дисс. ... канд. юрид. наук. – М., 2010; Сощников В.В. Влияние реорганизации работодателя – юридического лица на трудовые и социально-партнерские отношения: дисс. ... канд. юрид. наук. – М., 2007; Артабаева, Л.С. Договор продажи предприятия как имущественного комплекса: автореф. дисс. ... канд. юрид. наук. – М., 2007; Зверев С.В. Основания изменения и прекращения трудовых правоотношений: дисс. ... канд. юрид. наук. – М., 2007; Калинин И., Салата В. Права работников при продаже предприятия-должника // Кадровик. Трудовое право для кадровика. 2010. № 2. С. 22-25 и др.

отдельные формы, системного анализа этих вопросов применительно к сфере трудового права до сего момента в научной литературе не проводилось.

Особую ценность данному исследованию придает его сравнительный характер, осуществленный автором на углубленном уровне, с прослеживанием истоков и причин формирования европейских подходов к регулированию прав работников при передаче предприятий, систематизации форм передачи предприятий по праву Европейского Союза и ключевых элементов обеспечения защиты прав работников при передаче предприятия в соответствии с общеевропейским пониманием особенностей правового статуса предприятия и его работников при передаче предприятия.

К бесспорным достоинствам работы следует отнести активное использование автором, в том числе, публикаций по исследуемой проблематике, рассматривающих ее гражданско-правовые аспекты, без понимания которых полноценное исследование избранной автором темы не представляется возможным. При исследовании существующих доктринальных взглядов и предложений по совершенствованию законодательства, разработанных в современной российской юридической литературе, автор не только анализирует их содержание, но и стремится к обобщению высказанных позиций и их учету в формировании собственных предложений по дополнению научной и практической трактовки рассматриваемых вопросов (С. 112-113, 119-124, 127-128, 134 и др.).

Хотелось бы также отметить широкий спектр источников, изученных и использованных автором при написании работы. При исследовании доктринальных позиций автор обращается к исследованиям не только российских, но и зарубежных специалистов (С. 14-23, 26, 29, 31-32, 34, 36, 38 и др.). Изучение нормативного материала автор иллюстрирует на множестве материалов общеевропейской и национальной судебной практики стран Европейского Союза и Российской Федерации (С. 16-22, 24-25, 28-30, 42, 46-57, 104-106, 114-116, 127 и др.), демонстрируя прикладные аспекты проблем, существующих в рассматриваемой области, и отражая их решения,

разработанные на уровне национальных судебных систем и Европейского суда справедливости.

Известную практическую ценность представляют выводы автора о целесообразности закрепления в российском трудовом законодательстве целостной группы норм, «...всесторонне регламентирующих последствия смены работодателя в различных формах как для работников, так и для работодателя» в целях «...сохранение стабильности положения работников в случаях смены владельца имущественных комплексов» (С. 11), что позволит обеспечить защиту интересов сторон трудовых отношений в соответствии с современным этапом развития российской экономики и с учетом актуальных европейских подходов. Также можно поддержать позицию диссертанта относительно включения в российское законодательство правовых мер стимулирования правопреемников к приобретению предприятия «на ходу» (С. 12), что позволило бы обеспечить стабильность трудовых отношений и, как представляется, соответствовало бы общему духу российского трудового права.

Особенно хотелось бы подчеркнуть продемонстрированную в диссертации способность автора к критическому анализу позиций не только российских, но и зарубежных ученых. Практически каждое цитирование мнения специалистов автор сопровождает вдумчивой оценкой справедливости высказанных суждений, обосновывая согласие или несогласие не только собственными умозаключениями, но и достаточно наглядными примерами, в т.ч. из соответствующей зарубежной судебной практики. Таким образом диссертационное исследование приобретает ценность не только как выполненное с позиций сугубо российской интерпретации исследуемых вопросов, но и содержит элементы, представляющие интерес для общемировой науки трудового права (исключением можно сказать (С. 34-35, 39-40, 61 и др.).

В то же время представленное диссертационное исследование не свободно от некоторых недостатков. Так, представляется дискуссионным и

не вполне обоснованным высказывание автора о том, что увольнение работников при передаче предприятия, не влекущей перехода права собственности на данный комплекс, не выгодно ни передающему, ни принимающему работодателю (С. 4-5). Очевидно, что работодатели в целом не склонны действовать против собственных интересов. Автору следовало бы исследовать данный вопрос несколько глубже, установив причины принятия таких решений в конкретных примерах и уже после этого переходить к обобщающим суждениям о выгодности указанных действий. Кроме того, данное высказывание автора противоречит его же собственным словам о том, что передающий работодатель при передаче увольняет работников «так как больше в них не нуждается», высказанному предложением ранее (С. 4).

Не вполне понятно, где, по мнению автора, должна проходить граница принятия новым работодателем на себя прав и обязанностей по социально-партнерским договорам и соглашениям, а также локальным нормативным актам прежнего работодателя (помимо истечения срока их действия), если предлагается не навязывать новому работодателю непосредственное действие указанных актов (п. 8 положений, выносимых на защиту - С. 12).

Представляется недостаточно обоснованным использование автором японского опыта правового разрешения проблем, возникающих в сфере трудовых и социально-партнерских отношений при разделении (выделении) юридических лиц (С. 147-150). Поскольку избранная тема диссертационного исследования заявляет своим предметом изучение трудовых и социально-партнерских отношений при передаче предприятия по праву Европейского Союза и Российской Федерации, использование соответствующего опыта иных стран нуждается в дополнительном обосновании и объяснении его относимости к тематике данного диссертационного исследования.

Тем не менее, ознакомление с данной диссертационной работой позволяет заключить, что диссертация Линца А. А. представляет собой целостное и оригинальное научное исследование, в котором на основе

широкого круга источников получены достоверные выводы, имеющие существенную научно-практическую ценность. Сделанные замечания носят дискуссионный характер и не влияют на общую положительную оценку данной диссертационной работы. Диссертация полностью соответствует требованиям, предъявляемым Положением о порядке присуждения ученых степеней, утв. постановлением Правительства РФ от 24.09.2013 г. № 842, а сам диссертант заслуживает присуждения ему ученой степени кандидата юридических наук.

Проект отзыва подготовлен к.ю.н., доц. Черняевой Дарьей Владимировной (кафедра трудового права Национального исследовательского университета «Высшая школа экономики»).

Отзыв обсужден и утвержден на заседании кафедры трудового права Национального исследовательского университета «Высшая школа экономики» (протокол заседания кафедры № 1 от «2» сентября 2014 г.)

«2» сентябрь 2014 года

Заведующий кафедрой трудового права
факультета права Национального
исследовательского университета
«Высшая школа экономики»,
Заслуженный деятель науки РФ,
д.ю.н., профессор

Ю.П. Орловский

ВОДЛІСЬ ЗАВЕРЯЮ

